

СНИЖЕНИЕ СТОИМОСТИ ЗАЯВКИ В 2 РАЗА

НЕДВИЖИМОСТЬ ПРЕМИУМ-КЛАССА В МОСКВЕ

Период: август 2017 – октябрь 2017



e-promo

КЛИЕНТ

ЧАСТНАЯ РОССИЙСКАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

ФАКТЫ О КЛИЕНТЕ

Является одним из крупнейших собственников и девелоперов офисной недвижимости класса А в Москве.

3 месяца

НАЧАЛО СОТРУДНИЧЕСТВА август 2017

КОМПЛЕКС АПАРТАМЕНТОВ ПРЕМИУМ-КЛАССА В ЦЕНТРЕ МОСКВЫ







«5 звезд» на European Property Awards 2016 как лучший проект редевелопмента.



РАССРОЧКА 0%



5 МИНУТ ОТ ТВЕРСКОЙ



ПЕРЕДОВЫЕ ИНЖЕНЕРНЫЕ РЕШЕНИЯ август 2017 НА СТАРТЕ

КЛИЕНТ ХОЧЕТ СНИЗИТЬ СТОИМОСТЬ ЗАЯВКИ:

до 20 тысяч рублей

п∏∏ АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ РЕКЛАМНЫХ КАМПАНИЙ ПОКАЗАЛ:

- активное использование широких ключевых фраз,
- нет проработанных кампаний по гео-запросам,
- бюджет не распределен в зависимости от конверсионности инструментов.

РОСТ ПРОДАЖ АПАРТАМЕНТОВ

ЗА СЧЕТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВЕННОЙ АУДИТОРИИ ИЗ ОНЛАЙНА

ТАКТИЧЕСКИЙ ПЛАН РАБОТ

УВЕЛИЧИТЬ КОЛИЧЕСТВО ЗАЯВОК И ЗВОНКОВ ПРИ СОХРАНЕНИИ ТЕКУЩЕГО БЮДЖЕТА

СОЗДАНИЕ СТРУКТУРЫ

Создание рекламных кампаний для разных этапов воронки продаж.

Настройка целей и внедрение коллтрекинга.

НАСТРОЙКА КАМПАНИЙ

Создание релевантных заголовков.

Написание нескольких вариантов текстов для А/В теста.

Использование различных типов объявлений (ТГБ, баннеры, адаптивы).

Указание преимуществ во всех доступных расширениях.

АНАЛИТИКА И ОПТИМИЗАЦИЯ

Аналитика заявок с помощью Google Analytics.

Аналитика звонков с помощью CallTouch.



На старте разделили РЕКЛАМНЫЕ КАМПАНИИ

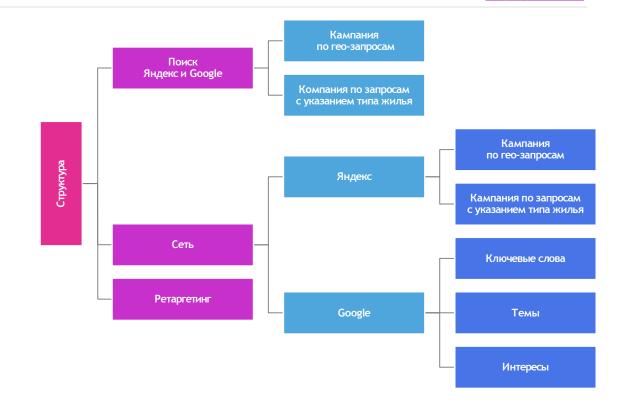
ПО ТИПУ ПЛОЩАДОК НА ПОИСК И СЕТЬ

- поисковые рекламные кампании на Яндексе и Google идентичны;
- В рекламных сетях Яндекс. Директ
 и Google AdWords из-за различных
 возможностей кампании отличались
 набором таргетингов.

ПОДОБРАЛИ
1 700

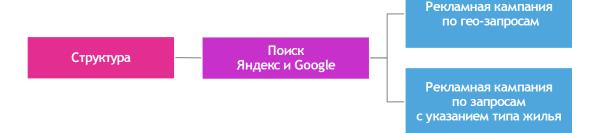
ключевых фраз

1000 объявлений



КАМПАНИИ НА ПОИСКЕ

Яндекс.Директ и Google AdWords



ПРИМЕРЫ ГЕО-ЗАПРОСОВ:

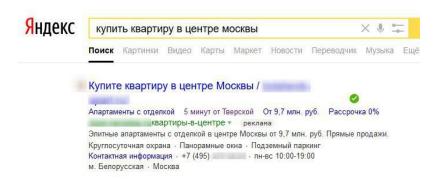
«1 комнатная квартира ЦАО» «Бульварное кольцо квартиры» «купить жилье в центре Москвы»

ПРИМЕРЫ ЗАПРОСОВ С УКАЗАНИЕМ ТИПА ЖИЛЬЯ:

«Купить пентхаус в Москве» «Купить квартиру лофт в Москве» «Элитное жилье в Москве» «Жилье премиум класса»

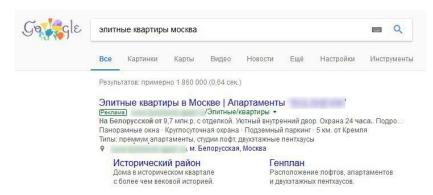
ПРИМЕР ОБЪЯВЛЕНИЯ

ΗΑ ΓΕΟ-3ΑΠΡΟC



ПРИМЕР ОБЪЯВЛЕНИЯ

НА ЗАПРОС ПО ТИПУ ЖИЛЬЯ



ЗАГОЛОВОК

максимально релевантен запросу пользователя

Элитные квартиры в Москве — В 5 минутах от

Тверской. Апартаменты с отделкой 5 минут от Тверской От 9,7 млн. руб. Рассрочка 0%

/Элитные-квартиры ▼ реклама От 9,7 млн. ₽ с отделкой. Свободные планировки. Высокие потолки. Панорамные окна.

5 км. от Кремля - Подземный паркинг - Круглосуточная охрана

РАСШИРЕНИЯ

используем максимальное количество расширений для описания преимуществ

ТЕКСТ ОБЪЯВЛЕНИЯ

сформированы исходя из УТП и анализа детальных запросов пользователей

В РЕКЛАМНЫХ СЕТЯХ

Google adWords Яндекс.Директ

КЛЮЧЕВЫЕ ФРАЗЫ

Готовые новостройки Москвы от застройщика Элитные новостройки в центре Москвы Новостройки премиум-класса

ТЕМЫ

Строительство недвижимости

ИНТЕРЕСЫ

Продажа квартир первичный рынок Продажа домов первичный рынок



Пример баннера в контекстно-медийной сети Google

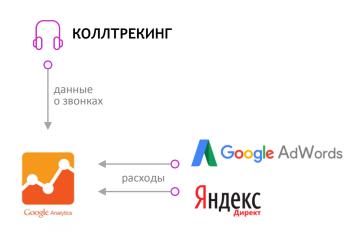
УСТАНАВЛИВАЕМ ЦЕЛИ В

Google Analytics

- успешные отправки форм,
- входящие звонки через CallTouch.

ОТСЛЕЖИВАЕМ ТРАФИК ПО ЗАЯВКАМ И ЗВОНКАМ

Это позволит учитывать все конверсии при оптимизации рекламных кампаний.



Конверсия ~0%

ОТКЛЮЧАЕМ РЕКЛАМНЫЕ КАМПАНИИ

с нулевой или очень низкой конверсией.

Кликов > 100

конверсия ~0%

ОТКЛЮЧАЕМ КЛЮЧЕВЫЕ ФРАЗЫ/ТАРГЕТИНГИ

с количеством кликов более 100, по которым не было конверсий.

СРА **20 000** рублей

ВЫДЕЛЯЕМ И ОПТИМИЗИРУЕМ РЕКЛАМНЫЕ КАМПАНИИ

с СРА более 20 000 рублей (чистка площадок в сети, добавление новых минус-слов, снижение ставки, выставление корректировки ставок, изменение текстов и посадочных страниц).

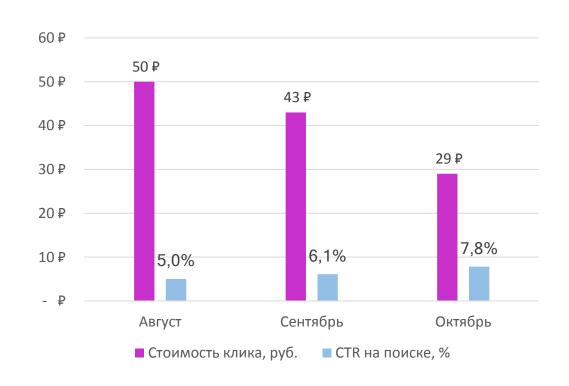
СТОИМОСТЬ КЛИКА СНИЗИЛАСЬ

на 42%

CTR НА ПОИСКЕ

УВЕЛИЧИЛСЯ

на 2,8%

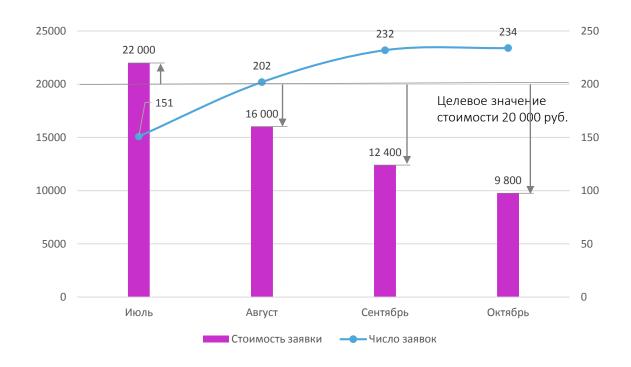


СТОИМОСТЬ ЗАЯВКИ СНИЗИЛАСЬ

на 55%

КОЛИЧЕСТВО ЗАЯВОК УВЕЛИЧИЛОСЬ

на 54%



СТОИМОСТЬ ЗАЯВКИ В 2,1 РАЗА НИЖЕ ЦЕЛЕВОЙ ЧИСЛО ОБРАЩЕНИЙ ВЫРОСЛО В 1,5 РАЗА